



PM

Att förstå Indiens handelspolitik

Förutsättningar för djupare relationer mellan Indien och EU samt samarbete i WTO

2023

Sammanfattning

I den här pm:en utforskar Kommerskollegium hur vi med utgångspunkt i Indiens industripolitiska satsningar kan förstå landets handelspolitiska strategi i relationerna med omvärlden.

Det sker en tudelad utveckling inom Indiens handelspolitik. Politiken präglas av merkantilism, självförsörjning och imports substitution. Men samtidigt som Indiens ledning vill öka exporten och ersätta importen med inhemska varor så finns tendenser till viss liberalisering och öppning mot omvärlden.

Ambitionen att bli ett globalt centrum för industritillverkning återspeglas i handelspolitiken. Indien verkar nu vilja doppa tån i vattnet och testa bilaterala handelsavtal och ekonomiska samarbeten med strategiska partners. Bakom den bilaterala strategin finns motiv som marknadstillträde för export av varor och tjänster, teknikutveckling, diversifierade leverantörskedjor och tillgång till viktiga råvaror.

Indien är i princip positiv till multilateralt samarbete men vi har svårt att se några tecken på att Indien skulle ändra sin position i Världshandelsorganisationen. Indien vill korrigera vad som anses vara inbyggda orättvisor inom WTO, framför allt på jordbruksområdet. Det är viktigt att skapa ett inkluderande system och säkerställa politiskt handlingsutrymme för utvecklingsländer, enligt Indien. Först därefter kan nya frågor förhandlas.

Sammantaget vill Indien ha politiskt utrymme att gå sin egen väg. Men vilken väg borde Indien välja? I denna pm skrapar vi på ytan av denna komplexa fråga och resonerar kortfattat kring olika alternativ för att öka ekonomins konkurrenskraft och främja utveckling. En möjlig väg framåt är att Indien stegvis utsätter ekonomin för importkonkurrens. En sådan sekventiell liberalisering kan främja ökad produktivitet men samtidigt dämpa trycket på strukturomvandling och ge mjukare övergång. Konceptet kan vara intressant i Indiens fall.

Innehåll

Sammanfattning	2
1 Bakgrund.....	4
2 Merkantilism, självförsörjning och viss liberalisering.....	4
2.1 Inslag av liberalisering i industripolitiken	4
2.2 Mot en starkare export och positiv handelsbalans	6
2.3 Självförsörjning och självständighet	7
2.4 Jordbruksfrågan.....	7
3 Stärkt konkurrenskraft – utmaningar	8
4 Handelspolitiken framöver – vilken väg är rätt?.....	11
4.1 Strukturomvandling	11
4.2 Sekventiell liberalisering.....	11
5 Strategiskt bilateralt samarbete med utvalda handelspartners	12
5.1 Indien tveksam till regionala projekt	12
5.2 Liberalisering genom bilaterala avtal.....	12
6 Indiens intressen i WTO	14
6.1 Viss framgång vid ministerkonferensen 2022 (MC12).....	14
6.2 Reform av det multilaterala systemet.....	14
6.3 Indiens prioriterade sakfrågor	16
6.4 Indiens WTO-position på kort och lång sikt.....	17
7 Nästa steg – händelser under 2023.....	18
Referenser	19

Utredare Lisa McGuirk, Kommerskollegium.

Tack till Markus Lundgren vid Sveriges ambassad och Cecilia Oskarsson vid Business Sweden i New Delhi och till kollegor vid Kommerskollegium: Patrik Tingvall, Kristina Olofsson, Annika Widell, Christopher Wingård, Emma Sävenborg, Emilie Eriksson, Heidi Lund, Lena Gustavsson och Thea Sandin.

1 Bakgrund

Vår tid präglas av en alltmer multipolär världsordning. Många aktörer konkurrerar om att bli ledande inom nästa generations teknikutveckling. Mot bakgrund av covidpandemin, geopolitiska kraftmätningar och kriget i Ukraina har det samtidigt blivit viktigt med tillförlitliga leveranskedjor och tillgång till kritiska varor. Många länder vill inte lägga alla ägg i samma korg utan strävar efter att stärka sitt oberoende och sin ekonomiska kapacitet genom handelssamarbeten med strategiska partners.

Indien – numera världens femte största ekonomi och snart världens befolkningsrikaste land – är en viktig samarbetspartner i det här sammanhanget.

I den här pm:en utforskar Kommerskollegium den senaste tidens utveckling och sambanden mellan Indiens industripolitiska satsningar och handelspolitiken. Vi analyserar även förutsättningarna för handelspolitiskt samarbete med omvärlden samt Indiens inställning till handelsavtal och till det multilaterala samarbetet inom Världshandelsorganisationen.

2 Merkantilism, självförsörjning och viss liberalisering

Det finns tendenser till en tudelad utvecklingsriktning i Indien när det gäller landets handelspolitik. I det här avsnittet beskriver vi hur Indien satsar på att främja ekonomisk utveckling genom en protektionistisk politik med vissa inslag av liberalisering.

Det mångfacetterade och demokratiska Indien har länge bedömts ha stor ekonomisk potential. Frågan är om det är nu Indien ska ta det ekonomiska jättekälv som ledningen önskar. Nyligen gick Indien om Storbritannien till att bli världens femte största ekonomi. Indiens BNP växte med omkring 9 procent under 2021. Indien väntas dessutom bli världens folkrikaste land under 2023. Medelklassen utgör cirka 31 procent av befolkningen och väntas fördubblas till 63 procent 2047.¹ Indien har i övrigt världens tredje största antal enhörningar (68 stycken), det vill säga uppstarts företag värderade till över en miljard USD². Även det vittnar om en livlig företagsmiljö.

2.1 Inslag av liberalisering i industripolitiken

Indiens premiärminister Narendra Modis BJP-regering, det indiska folkpartiet, har de senaste åren presenterat en rad initiativ för att främja industriell utveckling och ekonomisk tillväxt.

En viktig del i satsningarna är att stimulera den inhemska industriproduktionen och på så sätt skapa arbetstillfällen. Detta sker bland annat genom åtgärder för att förbättra infrastrukturen och företagsklimatet samt incitament till investeringar från inhemska aktörer liksom utländska direktinvesteringar. Det rapporteras till exempel att arbetet

¹ The Times of India (2022-11-02) 'Nearly 2 in 3 Indian middle class, to double in 25 years: Report'

² Times of India (2022-09-08), 'India beats China to add more unicorns in first half of 2022'

med att ge olika tillstånd har påskyndats. Det leder i sin tur till att produktionsanläggningar nu uppförs i så snabb takt att vissa jämför Indien med Shenzhen i Kina.³

Masterplan för infrastrukturen

Gati Shakti lanserades 2021 och är Indiens övergripande masterplan för att skapa sömlösa så kallade multimodala nationella och internationella anslutningar till Indien. Infrastruktur såsom vägnät, flygplatser, hamnar, industrikorridorer ska förbättras och utvecklingen av ekonomiska zoner såsom textilkuster, läkemedelskuster, försvarskuster, fiskekuster, jordbruksområden samt digital uppkoppling ska samordnas för att förbättra rörligheten för personer, varor och tjänster. Indiska regeringen har utlovat investeringar för 1,35 biljoner USD. Indiens mål är samtidigt att öka kapaciteten för energiproduktion från förnyelsebara källor från 163 GW (2022) till 500 GW år 2030.

Det tidigare statliga initiativet National Manufacturing Policy från 2011 syftade till att öka tillverkningsindustrins del från 15 procent av BNP till 25 procent inom ett årtionde och skapa 100 miljoner arbetstillfällen. Policyn omfattade ett antal initiativ – flera av dem fortfarande aktuella:

- Förbättrad tillgång till lånekapital för småföretag.
- Tillgång till mark för upprättande av *National Investment and Manufacturing Zones*. Exempelvis har *Delhi Mumbai Industrial Corridor* och sju industristäder utmed industrikorridoren godkänts. Även *Special Economic Zones*, främst inriktade på export. Skatteincitament och regel- och tullåttnader för industrier i dessa zoner.
- Incitament för att främja grön teknik.
- *Single Window* för tillståndsprocesser och redovisningskrav.

Finansieringen sker genom offentlig-privat samverkan i samarbete med delstaterna.

Tjänstesektorn representerar cirka 54 procent av BNP, vilket visar att Indiens konkurrensfördelar troligen ligger inom tjänsteområdet. Tjänstesektorn, framför allt IT-området, har bidragit starkt till den ekonomiska tillväxten. Från indisk sida ser man även stor potential i kunskapsbaserade och arbetsintensiva tjänsteområden, såsom hälso- och sjukvård, utbildning, underhållning, forskning & utveckling och konsultverksamhet. Även tjänstefieringen inom tillverkningsindustrin innebär stora möjligheter för Indien.⁴

En intressant utveckling är att Indien på senaste har börjat tillåta utländska direktinvesteringar utan krav på statligt förhandsgodkännande inom flera tjänsteområden såsom digitala sändningssystem, telekom, försäkringar, jordbruks-tjänster, e-handel och flygtransporter.

Införandet av ett nationellt skattesystem 2017, *Goods and Services Tax*, beskrivs också som ett viktigt bidrag till effektivisering. Dessutom sänktes företagsskatten inför

³ The Economist (2022) 'Money talks – India's moment'

⁴ Government of India, Foreign Trade Policy Statement 2017 (mid-term review)

skatteåret 2019–20 från 30 procent till 22 procent. För nystartade inhemska företag är skattesatsen 15 procent.⁵

Sammantaget visar dessa initiativ på en viss liberalisering och öppning mot omvärlden.

2.2 Mot en starkare export och positiv handelsbalans

Parallellt med de omvärldsutblickande tendenserna ser vi att Indien lägger stor vikt vid att öka exporten och jämna ut handelsbalansen – ett fokus som kan sägas ha inslag av merkantilistiskt resonemang.

Premiärminister Modis målsättning är att göra Indien till ett ledande globalt centrum för tillverkning och export. Flaggskeppsinitiativet *Make in India* lanserades 2014. Den indiska regeringen vill särskilt satsa på export av varor med högt förädlingsvärde och delta i värdekedjorna för teknisk utrustning, elektronik, läkemedel och farmaceutiska produkter samt grön teknik.

Det rapporteras om en entusiasm över satsningarna bland flera av de stora indiska konglomeraten, såsom Tata, Adani och Ambani. Vissa kommentatorer beskriver det som sker som en slags vändning inåt i och med att globala indiska företag verkar ha ett återuppväckt intresse att investera på den inhemska marknaden. Exempelvis rapporteras Tata göra investeringar om 90 miljarder USD inom bland annat elektronik tillverkning.⁶

Make in India

Satsningar på 25 utvalda sektorer. Finansieringen sker genom offentlig-privat

- Högre tillåten andel utländska direktinvesteringar inom utvalda sektorer; exempelvis järnväg, försvar, försäkringar, medicinsk utrustning, rymdteknik och detaljhandel.
- Stärkt lokal tillverkning av insatsvaror. 26 miljarder USD kommer att satsas de fem kommande åren på *Production Linked Incentive Schemes* som innebär att företag i Indien som tillverkar insatsvaror och säljer till behöriga tillverkare får en slags ersättning.⁷
- Företräde för lokala varor – reglerna för Regeringskansliets offentliga upphandlingar ändrades 2017 till att bland annat innebära krav på 50 procent lokalt innehåll och 20 procent prispreferens för lokala företag.

Medan Indien har ett överskott i utrikeshandeln med tjänster har landet ett underskott i handelsbalansen med industrivaror. Imports substitution är fortfarande en del i Indiens strategi för att minska underskottet. Ett verktyg för att ersätta importerade varor med

⁵ The New Indian Express (2022-08-14), 'In first two years of corporate tax cut, govt suffers Rs 1.84 lakh crore loss'

⁶ The Economist (2022) 'Money talks – India's moment'; The Economist (2022-09-15) 'The world's biggest bet on India'

⁷ Press Information Bureau, Ministry of Commerce and Industry India (2022-12-16) 'Press release: Make in India'

inhemska motsvarigheter är så kallade optimerade importtullar. Det innebär höga tullar på insatsvaror som Indien självt kan tillverka.

Mot bakgrund av Indiens åtgärder för att öka den inhemska tillverkningen och minska importen bör vi poängtera att det finns ett fundamentalt samband mellan ett lands handelsbalans och växelkursmekanismen. Vanligtvis används exportintäkter till att betala för import. Om Indien bara skulle exportera utan att importera skulle detta skapa ett tryck på växelkursen i riktning mot att de varor som Indien säljer blir dyrare på världsmarknaden. Samtidigt skulle importvaror bli billigare för indiska företag och konsumenter.

2.3 Självförsörjning och självständighet

I kombination med satsningarna på att stärka industrin och öka exporten har vi den senaste tiden även sett ett starkt fokus på självförsörjning och självständighet, *Atmanirbhar Bharat*. Den indiska ledningen menar dock att den målsättningen inte ska likställas med självcentrerad protektionism.

Premiärminister Modi tog exempelvis upp självförsörjningsfrågan vid firandet av Indiens 75:e självständighetsdag 2022:

*'I have heard from countless families that 5–7 year old children tell their parents that they do not want to play with foreign toys. When a 5-year-old child makes such a resolution, it reflects the spirit of self-reliant India in him.'*⁸

Atmanirbhar Bharat

Atmanirbhar Bharat syftar till att förstärka Indiens självständighet och självförsörjande (på engelska: "self-reliance"). Initiativet lanserades i samband med att premiärminister Modi utlovade ett stödpaket på 300 miljarder USD under covidpandemin 2020. Modi har uppmanat befolkningen att konsumera inhemskt tillverkade varor under sloganen "vocal for local" – köp lokalproducerat.⁹

Realistiskt sett kan vi dock notera att fullständigt självförsörjande inte är praktiskt möjligt då Indien är beroende av import av bland annat råolja och guld.

2.4 Jordbruksfrågan

Jordbruket är en av de allra viktigaste inrikespolitiska frågorna i Indien.

Jordbruksfrågan har även kopplingar till samarbetet inom

Världshandelsorganisationen, WTO, vilket vi återkommer till.

⁸ Times Now (2022-08-15) 'Full text of PM Modi's Independence Day speech 2022'

⁹ Press Information Bureau, Prime Minister's Office (2020-05-12), 'PM gives a clarion call for Atmanirbhar Bharat'

Indien har stora landarealer och diversifierat klimat vilket möjliggör odling av många sorters grödor. Jordbrukssektorn sysselsätter omkring 40 procent av den totala arbetskraften men står för ca 16 procent av BNP (2020).

I syfte att trygga livsmedelsförsörjningen bland landets befolkning subventionerar den indiska staten jordbruket i stor omfattning genom olika former av stöd. Närmare 75 procent av landsbygdsbefolkningen och cirka 50 procent av stadsbefolkningen har rätt till subventionerade livsmedel, enligt Indiens *National Food Security Act*. De befintliga reglerna innebär att de flesta bönder säljer sina varor till statskontrollerade grossister. Systemet garanterar ett bestämt minimipris. Ett reformförslag i liberal riktning från Indiens parlament drogs tillbaka efter omfattande protester under 2020. Reformen skulle ha inneburit mer marknadsinriktade mekanismer för försäljning, prissättning och lagerhållning. I synnerhet skulle reformen ha möjliggjort för bönder att sälja direkt till privata aktörer enligt rådande marknadspriser.¹⁰

Vi ser att de stora subventionerna inom livsmedelsproduktionen i kombination med det låga bidraget av livsmedelssektorn i förhållande till sysselsättningsandelen pekar på låg arbetskraftsproduktivitet inom jordbruket. Men trots en rad utmaningar har Indien de senaste åren utvecklat sin konkurrenskraft inom vissa jordbrukssegment och är en stark aktör inom export av basmatiris, nötkött, frysta räkor, bomull och raffinerat socker.¹¹

3 Stärkt konkurrenskraft – utmaningar

De satsningar som Indien gör och som vi sett, har inslag av självständighet, merkantilism och viss liberalisering är kopplade till de utmaningar landet står inför när det gäller att vara konkurrenskraftig på den globala marknaden.

Indien har i flera års tid haft ett envist underskott i handelsbalansen för industrivaror. Statistik från WTO visar Indiens stora behov av att importera fossila bränslen och gruvprodukter. Dessa varor representerar drygt 36 procent av den totala importen med råolja som den största posten.

Indien har en negativ handelsbalans med Kina, som stod för den största andelen (16 %) av Indiens totala industrivaruimport 2020, följt av EU (9,1 %), USA (7,2 %), Förenade Arabemiraten (6,5 %) och Saudiarabien (4,8 %). De största mottagarna av indiska exportvaror är för närvarande USA (17,9 %), EU (14 %), Kina (6,9 %) och Förenade Arabemiraten (6,5 %).

Vid en analys av vilka sektorer som Indien satsar på i förhållande till vilka sektorer som kan anses vara konkurrenskraftiga ser vi att Indien inriktar sig både på starka och svaga sektorer. I tabell 1 visas Indiens komparativa fördelar enligt det additiva *Revealed Comparative Advantage* (RCA-A) indexet för 2020 och 2010. Detta index mäter Indiens export av en viss varukategori i förhållande till världens länders

¹⁰ BBC (2022-07-02) 'India farm law: Seven months after repeal, farmers are ready for new protests'

¹¹ U.S. Department of Commerce, The International Trade Administration (2019-05-08) 'India Country Commercial Guide'

genomsnittliga export inom varukategorin. Ett värde under noll indikerar komparativa nackdelar och ett positivt värde en komparativ fördel. I tabellen nedan framgår vilka sektorer som är starka respektive mindre konkurrenskraftiga samt eventuell förändring mellan 2010 och 2020.

Tabell 1. Indiens komparativa för- och nackdelar inom varuområdet

Varukategori – indelning enligt Harmonised System	RCA-A 2000	RCA-A 2020	Förändring RCA
livsmedel (HS 01–09, 12–14, 16–24, ej nötter 0801–0802 eller kaffe/te 0901–0902)	0,034	0,011	-0,023
nötter (HS 0801–0802)	0,011	0,000	-0,010
kaffe (HS 0901)	0,003	0,000	-0,003
te (HS 0902)	0,008	0,002	-0,006
spannmål (HS 10, inkl. ris, vete, havre, korn, majs, durra)	0,010	0,025	0,015
kvarnindustri (HS 11)	0,000	0,000	0,001
animalisk olja (HS 1501–1506)	0,000	0,000	0,000
vegetabilisk olja (HS 1507–1515)	0,002	0,000	-0,002
annan veg eller animalisk olja och fetter (HS 1516–1522)	0,000	0,000	-0,001
mineraler (HS 25–26)	0,014	0,005	-0,009
energivaror (HS 27, ej 2709–2710)	-0,018	-0,013	0,006
raffinerad olja (HS 2710 olja erhållen ur petroleum eller bituminösa mineral)	0,010	0,069	0,060
kemivaror (HS 28–29, 31–38, ej 280530)	0,015	0,046	0,031
sällsynta jordartsmetaller (HS 280530)	0,000	0,000	0,000
farmaceutiska varor (HS 30)	0,006	0,029	0,023
plast och gummi (HS 39–40)	-0,017	-0,010	0,007
verkstadsvaror (HS 41–43, 46, 64–73), 75, 77–85, 90–99)	-0,109	-0,169	-0,060
skogsråvaror (HS 4401–4412)	-0,008	-0,006	0,003
skogsvaror (HS 4413–4421)	-0,002	-0,001	0,001
pappersmassa (HS 47)	-0,004	-0,002	0,002
pappersvaror (HS 48–49)	-0,015	-0,004	0,011
textilier (HS 50–63)	0,209	0,065	-0,144
obearbetad koppar (HS 7401–7403)	-0,001	-0,003	-0,002
övrig koppar (HS 7404–7419)	-0,002	-0,002	0,000
obearbetad aluminium (HS 7601)	0,000	0,012	0,012
övrig aluminium (HS 7602–7616)	-0,003	-0,002	0,002
fordon (HS 86–89)	-0,094	-0,024	0,070

Källa: Handelsdata från Comtrade; Kommerskollegiums egna beräkningar

Indiens konkurrensfördelar finns för närvarande främst inom raffinerad olja, textilier, kemivaror, farmaceutiska varor och spannmål enligt RCA-A index. Även om vissa av kategorierna är brett definierade är det intressant att konstatera att en betydande del av Indiens satsningar sker inom sektorer med komparativa nackdelar, såsom verkstadsvaror och fordon, även om konkurrenskraften stärkts något inom fordonssektorn under det senaste decenniet.

Den indiska regeringen är väl medveten om de utmaningar som finns när det gäller att stärka ekonomins konkurrenskraft, oavsett om det rör sig om infrastruktur, höga transaktionskostnader, omständliga procedurer, begränsningar inom tillverkningsindustrin eller utmaningen att diversifiera tjänsteexporten.¹²

Vidare ändrar Indien ofta sina regler, tullar och procedurer för import samt även när det gäller kraven på inhemskt innehåll i produktionen.¹³ Oförutsägbarhet skapar osäkerhet och kostnader för företag och hämmar investeringar.¹⁴

Även om handelspolitiken beslutas centralt så är stora delar av den ekonomiska politiken decentraliserad till delstatsnivå, till exempel reglerna för offentlig upphandling. Vi kan notera att en spännande fråga framöver blir i vilken utsträckning centralregeringens nya omvärldsutblickande initiativ får fäste regionalt. Det är stora skillnader i hur aktiva delstaterna varit när det exempelvis gäller att främja investeringar, förenkla handelsprocedurer och effektivisera godshanteringen. Vi kan se att det har bidragit till en regionalt ojämn fördelning av investeringar. Ett antal delstater i sydvästra Indien, framför allt Karnataka, Gujarat, Maharashtra, Tamil Nadu och Haryana, har haft särskilt stark ekonomisk utveckling.

¹² Government of India, Foreign Trade Policy Statement 2017 (mid-term review)

¹³ WTO Trade Policy Review India (2020-11-25) 'Report by the Secretariat, WT/TPR/S/403', sid. 9

¹⁴ Kommerskollegium (2022) sid.10–12

4 Handelspolitiken framöver – vilken väg är rätt?

Mot bakgrund av de utmaningar Indien står inför och med kunskap om de satsningar som görs är det intressant att resonera kring vilken väg Indien borde välja. Det här är en mycket svår fråga. En fullständig analys ligger utanför ramarna för den här pm:en men låt oss ändå resonera kring några aspekter av frågan.

4.1 Strukturomvandling

En alternativ väg till utveckling genom importskydd är att bygga på sina komparativa fördelar. Det innebär att industrin successivt exponeras för mer internationell konkurrens och framför allt för den senaste tekniska utvecklingen. En sådan utåtriktad tillväxtstrategi ökar trycket på nödvändig strukturomvandling - resurser frigörs från mindre konkurrenskraftiga sektorer för att i stället användas till att utveckla mer effektiva industrier. Strukturomvandling möjliggör på så sätt ökad produktivitet, ekonomisk utveckling och förbättrad levnadsstandard.¹⁵

Det är samtidigt väl känt att snabb strukturomvandling kan vara mycket påfrestande för företag och människor. Vissa regioner och yrkesgrupper drabbas negativt medan andra gynnas. Behovet av omflyttning av arbetskraft och utbildning ställer stora krav på kompletterande samhällsinsatser.

4.2 Sekventiell liberalisering

De utmaningar som en strukturomvandling för med sig kan vara en anledning till att vi har sett exempel på sekventiell liberalisering de senaste åren, där förändringar sker stegvis. Kina är ett exempel på geografisk sekvensering, där liberalisering genomförts i vissa provinser för att testa om det ger resultat. Ett annat exempel på sekventiell liberalisering är Kanada som valt att slopa importtullarna på insatsvaror inom viss industri. Vi ser att sådana typer av sekventiell liberalisering som är geografiskt eller sektoriellt begränsad kan ge mjukare övergång så att omställningstrycket blir mindre svårt att hantera.

En väg framåt längs ett handelsliberaliserande spår för Indiens del skulle kunna vara att undersöka hur sekventiell liberalisering kan gynna den ekonomiska utvecklingen. Argument för detta tillvägagångssätt kan vi finna i Kanadas borttagande av tullar på insatsvaror. Ett tungt vägande skäl i Kanadas fall var att tullar på insatsvaror leder till ökade kostnader och försvagad konkurrenskraft i företag nedströms.

Även om Indiens regering själv inte uttryckligen resonerar i termer av att främja utveckling genom att utsätta ekonomin för importkonkurrens är konceptet intressant.

¹⁵ OECD (2005) 'Trade and Structural Adjustment', sid. 2–8.

5 Strategiskt bilateralt samarbete med utvalda handelspartners

Vi vänder nu blicken mot att analysera hur vi med utgångspunkt i Indiens industripolitiska satsningar kan förstå Indiens strategi i de handelspolitiska relationerna med omvärlden.

Indiens uttalade strategi är att förhandla med partners som dels har ekonomiska profiler som kompletterar Indiens, dels har kapacitet att sälja viktiga insatsvaror och råvaror till Indien.

Först kan vi konstatera att Indien generellt har haft möjlighet till relativt gott marknadstillträde till de utvecklade ländernas marknader de senaste åren. Detta inte minst tack vare EU:s och USA:s preferenssystem för utvecklingsländer (GSP) och relativt låga genomsnittliga bundna MGN-tullar på industrivaror (mest-gynnad-nation); till exempel EU 3,9 %; Kanada 5,1 %, Japan 2,5 %, USA 3,2 % och Schweiz 2 %.¹⁶ Men det ökade antalet frihandelsavtal i kombination med slopade GSP-preferenser har förändrat konkurrensförutsättningarna.

5.1 Indien tveksam till regionala projekt

Regionalt samarbete med bindande regler har inte varit av större intresse för Indien de senaste åren. I Asien- och Stillahavsregionen har *Regional Comprehensive Economic Partnership*, RCEP, kommit att bli ett uppmärksammat samarbete. Det hävdas att Kinas deltagande var en bidragande anledning till att Indien dock hoppade av förhandlingarna. Vidare har Indien haft en negativ handelsbalans med flera länder i RCEP såsom Japan, Sydkorea och ASEAN, något som kritiker menar bidragit till en nedgång inom tillverkningsindustrin i Indien. Brist på kontroll av import med preferenstullar uppges ha inneburit ett inflöde av kinesiska varor. Det påpekas också att bristande infrastruktur hindrat Indien från att dra nytta av tidigare handelsavtal.¹⁷ Internationell handel bygger dock på komparativa fördelar och i det här sammanhanget kan vi poängtera att det är naturligt att få ett underskott gentemot länder som kompletterar det egna landets konkurrensnackdelar.

Samtidigt noterar vi att Indien inte heller deltar i *Comprehensive and Progressive Agreement for Trans-Pacific Partnership*, CPTPP. Däremot är Indien med i det amerikanska initiativet *Indo-Pacific Economic Framework*, IPEF även om man valt att stå utanför handelspelaren för att avvakta vilka åtaganden länderna förväntas göra inom e-handel, klimat, upphandling och arbetsrätt.¹⁸

5.2 Liberalisering genom bilaterala avtal

Indien verkar vilja doppa tån i vattnet och testa fördjupade bilaterala samarbeten med strategiska partners. Bakom den bilaterala strategin finns motiv som marknadstillträde

¹⁶ WTO, ITC and UNCTAD (2019) 'World Tariff Profiles'

¹⁷ Foreign Policy (2020-11-23) 'Why India refused to join the world's biggest trading block'

¹⁸ The Hindu (2022-09-10) 'India stays out of 'trade pillar' at Indo-Pacific meet'

för export av varor och tjänster, teknikutveckling, diversifierade leverantörskedjor och tillgång till viktiga råvaror.

Under 2022 har Indien ingått ett ekonomiskt partnerskapsavtal med Saudiarabien och ett partiellt interimsavtal med Australien om ekonomiskt samarbete och handel. Båda dessa avtal förhandlades fram under relativt kort tid och är inget av dem är handelstekniskt heltäckande. Förhandlingar pågår även om handelsavtal med EU, Storbritannien, Kanada, Gulfstaterna och Israel.

Beslutet om att återuppta EU-Indien förhandlingarna togs i maj 2021. Förhandlingarna innehåller tre spår; handelsavtal, investeringsskyddsavtal samt avtal om geografiska ursprungsbeteckningar (GIs). Efter den tredje förhandlingsrundan 28 nov – 3 dec 2022 rapporterades begränsade framsteg och många kvarstående utmaningar, bland annat tvistlösning, investeringar, GIs, digitala frågor samt federala aspekter.

Indien och EU etablerade i början av 2023 ett handels- och teknikråd, TTC. Samarbetet ska handla om strategiska teknologier och digitala frågor; grön omställning samt handel och värdekedjor. EU och USA har även upprättat ett handels- och teknikråd sinsemellan. Indien och USA samarbetar i sin tur sedan några år tillbaka inom ett handelspolitiskt forum, TPF. Forumet täcker fler frågor än EU-Indien TTC men å andra sidan sker inga förhandlingar om frihandelsavtal mellan USA och Indien.

När det kommer till förväntningarna på ett frihandelsavtal mellan EU och Indien kan Indiens interimsavtal med Australien möjligen ge en fingervisning. Vi kan först notera att interimsavtalet mellan Australien och Indien beskrivs som en "early harvest". Parterna kommer att fortsätta förhandla om ett mer omfattande avtal. Indien har åtagit sig att 85 procent av importen, mätt i importens värde, från Australien ska vara tullfri då avtalet träder i kraft och ytterligare 5 procent av importen tullfri efter tio år. Vi kan dock notera att omkring 70 procent av värdet av Indiens import från Australien utgörs av kol, guld och koppar i olika former.¹⁹ Indien kommer tillåta tullfritt tillträde bland annat för kritiska mineraler, kol, malm och flytande naturgas från Australien. Vidare har Indien exkluderat import av de känsliga jordbruksvarorna mejeriprodukter, nötkött och kikärter från avtalet. Australien erbjuder Indien vissa förbättrade villkor när det gäller längden för visum för studenter som avslutat sin utbildning i Australien.

Tjänstesektorn är ett område där Indien har goda exportframgångar. Frågor som rör visering och tillfällig rörlighet för yrkesarbetande inom tjänstesektorn (mode 4) är därför viktiga offensiva intressen för Indien i förhandlingar med handelspartners. I oktober 2022 rapporterades det till exempel att Nya Zeeland och Indien inte längre prioriterar ett formellt FTA utan i stället ett "business relationship" i form av fördjupat samarbete. Till saken hör att Indien rapporteras ha reagerat starkt efter att indiska studenter som tillfälligt befann sig utanför Nya Zeeland då pandemin bröt ut inte kunde återvända på grund av inreserestriktioner.²⁰ Känsligheten kring visering aktualiserades även i oktober 2022 då Storbritanniens inrikesminister uttalat sig om att indier rapporteras stanna längre än visumet tillåter. Kommentaren skakade tillfälligt

¹⁹ Australian Government, Dept of Foreign Affairs and Trade (2022) 'India – country and trade information'

²⁰ Indian Newslink (2022-10-06) 'New Zealand and India call off Free Trade Agreement talks'; The Diplomat (2022-10-13) 'New Zealand's Relationship with India is in trouble'

om ländernas handelsförhandlingar.²¹ Vi kan konstatera att Indiens intressen i det här sammanhanget bottnar i en reformstrategi som tycks bygga ganska väl på de befintliga exportfördelarna på tjänsteområdet.

6 Indiens intressen i WTO

Medan Indien engagerar sig i att skapa närmare ekonomiska relationer med strategiska partners bilateralt ska vi nu analysera varför det är mycket svårt att se hur Indien skulle ändra sin position på multilateral nivå inom den närmaste tiden.

6.1 Viss framgång vid ministerkonferensen 2022 (MC12)

Indiens agerande i WTO anses av flera ha förhindrat framsteg de senaste åren, såsom under WTO:s ministerkonferens i juni 2022: *'India was broadly seen as the disruptor from day one across all issues, to the extent that it was not clear what their strategy was. Those inside the fabled "green rooms" were often puzzled at New Delhi's strategy – what are they willing to give up? What are their priorities? Are they just trying to push all their priorities at the same time and hope they all stick?'*²²

Indien menar däremot att man står upp för världens fattiga. Efter konferensen twittrade Piyush Goyal, Indiens minister för handel och industri, att *'India has emerged as a credible and strong voice for the developing & least developed countries with unprecedented outcomes at the MC12. We have proven unequivocally our ability at constructing consensus for the larger good as a global leader'*.²³ Ett av besluten som togs vid MC12 var att undanta inköp av livsmedel till FN:s livsmedelsprogram, *World Food Programme*, från exportrestriktioner. Indien var motståndare till förslaget, men gick alltså med på detta. Vid mötet fattades även beslut om ett avtal om skadliga fiskesubventioner.

6.2 Reform av det multilaterala systemet

Indiens politiska ledning är uttalat positiv till det multilaterala handelssamarbetet men menar att WTO bör reformeras. Vi kan dra en parallell till Indiens inställning till FN, där Indien uttrycker stöd och engagemang för internationellt samarbete och diplomati men samtidigt uppmanar till reform av säkerhetsrådet. För att stärka förtroendet för FN krävs det strukturella reformer, menar Indien. Representationen av utvecklingsländer samt ansvarsskyldigheten inom FN måste stärkas.²⁴

Likasa står Indien i WTO bakom principerna om icke-diskriminering, inkludering och konsensusbaserat beslutsfattande samt rättsstatsprincipen. En av de främsta

²¹ Business Today (2022-10-13), 'How Suella Braverman has put India-UK free trade deal on the verge of collapse'

²² Borderlex (2022-06-20) Blogpost av Robert Francis efter MC12

²³ Goyal, Piyush (2022-06-17, 6.52AM) Twitter: @piyushgoyal

²⁴ Pant, Harsh V.; Mishra, Vivek (2022-09-26)

stöttestenarna är dock hur WTO ska främja ekonomisk utveckling – på utvecklingsländernas villkor.

Indiens och andra utvecklingsländers intresse att styra sin egen utveckling har visserligen tillgodosetts i WTO genom särskild och differentierad behandling, *Special Differential Treatment, SDT*, sedan 1960-talet. SDT innebär flexibla villkor för utvecklingsländer utan krav på reciprocitet.²⁵ Men Indien anser att målet om ekonomisk utveckling bör genomsyra WTO-samarbetet i större uträkning. Ett av de största problemen är vad som upplevs vara inbyggda historiska obalanser i WTO-systemet. Obalanserna gynnar de utvecklade länderna men begränsar utvecklingsländers politiska handlingsutrymme. Indien är mycket angelägen om att komma till rätta med asymmetrin när det gäller WTO-medlemmarnas rättigheter och åtaganden, särskilt inom jordbruksområdet.

Indien är också kritisk till de utvecklade ländernas bristande implementering av åtaganden som gjorts i tidigare förhandlingsrundor om att förbättra utvecklingsländers möjlighet att delta i världshandeln. I synnerhet menar Indien att det är viktigt att utvecklingsländer ges möjlighet att delta i världshandeln på flexibla villkor, vilket i praktiken skulle innebära stora undantag från reglerna.

Indien ifrågasätter även förhandlingsprocesserna i WTO – i synnerhet att många utvecklade länder vill driva så kallade nya frågor utan att först lösa befintliga problem. Indien menar att initiativ inom mindre konstellationer, så kallade *Joint Statement Initiatives*, inte är förenliga med WTO:s principer om transparens, jämlikhet och inkluderande beslutsfattande. I själva verket har Indien tillsammans med Sydafrika formellt ifrågasatt legaliteten hos dessa initiativ. Indien har även uttryckt att WTO inte bör förhandla frågor kopplade till klimatförändringar och gender med argumentet att dessa tillhör andra internationella organisationer.

Vi ser att det är uppenbart att Indien inte vill avsäga sig det politiska handlingsutrymmet (på engelska: ”policy space”) att subventionera sitt jordbruk eller stödja den inhemska industrin. Vi ser även hur det ställningstagandet är kopplat till att Indien vill ha politiskt utrymme att genomföra inhemska satsningar.

Indien deltar endast som observatör i WTO:s avtal om offentlig upphandling men har ratificerat handelsproceduravtalet (TFA). Trots satsningarna för att bli ett globalt centrum för tillverkning noterar vi att Indien står utanför det uppdaterade informationsteknikavtalet (ITA2) då det rapporteras att man upplevde ITA-liberaliseringarna som besvärande. Indien är även mycket tveksam till e-handelsmutoriet då man vill behålla rätten att kunna reglera och införa tullar på e-handel. Det verkar inte heller finnas intresse från Indiens sida att förhandla om standarder i WTO. Intressant nog har Indien tagit fram ett eget förslag om en nationell standard för 5G-teknik, vilket visar på Indiens ambition att utveckla standarder för ny teknik framöver.

²⁵ Införandet av SDT-principen hade till viss del kopplingar till teorin om framväxande industrier (*infant industries*), se t.ex. Hoekman, B. & Kostecki, M. (2009), kap. 12

6.3 Indiens prioriterade sakfrågor

Sammantaget förblir de viktigaste frågorna för Indien i WTO orättvisor/obalanser i systemet samt politiskt handlingsutrymme:

- Jordbruk: Eliminera befintliga obalanser i WTO:s jordbruksavtal genom att
 - korrigera maxgränserna för de utvecklade ländernas totala handelsstörande jordbruksstöd som fastställdes under Uruguay-rundan baserat på dåvarande stödnivåer. Indien är missnöjt med att länder som vid den tidpunkten hade höga stödnivåer tilläts fortsatt höga nivåer medan andra, framför allt utvecklingsländer, tilldelades en 10 procents gräns för handelsstörande stöd, i relation till jordbrukets produktionsvärde (*Aggregate Measurement of Support, AMS*)
 - fastställa en permanent lösning för subventionerade inköp av jordbruksvaror som ska ingå i offentlig lagerhållning för livsmedelstrygghet så att sådana stöd inte omfattas av gränsen för handelsstörande stöd. Indien motsätter sig att de uppköpspriser som betalas till livsmedelsproducenter jämförs med referenspriser som fastställdes i slutet av 1980-talet (*Public Stock Holding, PSH*)
 - tillåta utvecklingsländer att införa skyddsåtgärder och höja tullarna på jordbruksvaror vid ökande import eller lägre priser med hjälp av en särskild skyddsmekanism. Tanken är att en sådan mekanism ska skydda fattiga jordbrukare mot låga eller volatila priser (*Special Safeguard Mechanism, SSM*). Indien m.fl. vill att en sådan skyddsmekanism ska införas separat utan koppling till nya tullsänkningar medan andra WTO-medlemmar menar att en särskild skyddsmekanism endast kan förhandlas som en del av ett större paket om marknadstillträde.
- Ge utvecklingsländer undantag från betungande krav. Särskild och differentierad behandling, SDT, måste förbli en grundprincip. SDT måste vara tillgänglig för alla utvecklingsländer och minst utvecklade länder, så länge ett land inte självt väljer att ändra sin status och avstå från SDT.
- Fiskesubventioner: Vid uppdateringen av reglerna för att begränsa subventioner till visst skadligt fiske måste hänsyn tas till att många människor i utvecklingsländer har fiske som sitt levebröd. Ge därför utvecklingsländer flexibilitet att föra sin egen politik enligt SDT-principen.
- Tvistlösning: Återupprätta det självständiga två-stegsbaserade tvistlösnings-systemet.
- Tjänster:
 - Fortsätt att utforska möjligheterna med e-handel inom WTO:s arbetsprogram för e-handel, utan att detta görs till en förhandlingsfråga.
 - Blås nytt liv i diskussionerna om inhemska regleringar i syfte att öka transparensen och främja tillfällig rörlighet för yrkesutövande (mode 4).

6.4 Indiens WTO-position på kort och lång sikt

På kort sikt är det svårt att se att Indien skulle göra nya åtaganden på MGN-basis i WTO. Vi kan tolka det som att WTO i sin nuvarande form i praktiken varken direkt gynnar eller hindrar Indien från att driva den politik man valt.

Vi kan förvänta oss att särskild och differentierad behandling för utvecklingsländer förblir en viktig principiell knäckfråga i WTO. Noterbart är att Ujal Singh Bhatia, Indiens tidigare WTO-ambassadör (2004-2010) och medlem av överprövningsorganet (2011–2020), antytt att SDT kanske borde lösas från fall till fall;

*‘this is turning out to be an extremely adversarial issue, but need not be if such matters are discussed in a constructive manner with focus on sectoral or on specific negotiations [...]’.*²⁶

På lång sikt får vi anta och hoppas att Indien bibehåller sitt multilaterala engagemang då landet gynnas av de *global commons* i form av internationella principer som WTO upprätthåller, särskilt som alternativet till *rule of law* mycket väl kan vara *rule of power*.

Medan förhandlingarna om WTO-reform är avvaktande kan vi sammanfattningsvis se att Indien driver en handelspolitik till stor del på sina egna villkor. Låt oss sätta punkt med några observationer från Indiens tidigare WTO-ambassadör Ujal Singh Bhatia:

*‘The GATT was a post-second world war creation, which reflected the power structure as well as the patterns of global trade at that era. The Uruguay Round was the last round of that power structure, which is focused on broadening the remit of the organization and deepening the rules to facilitate globalization. With the emergence of China, and others like India, as well as the unintended consequences of globalization, that era is over. The failure of the Doha Round testifies to this. [...] What the WTO needs to position it for the 21st century, is deep changes, which reflect new global priorities and a broader distribution of global economic power.’*²⁷

²⁶ ICRIER (2021-09-06) ‘Formulating New Approaches to Strengthen Multilateral Trading System’

²⁷ ICRIER (2021-09-06) ‘Formulating New Approaches to Strengthen Multilateral Trading System’

7 Nästa steg – händelser under 2023

Under 2023 är Indien ordförande för G20 och den indiska regeringen väntas under året även presentera femårsplanen för den nya handelspolitiken. Planen skulle ha lanserats i september 2022 men har skjutits upp.

I början av 2023 sker utvärdering av frihandelsavtalsförhandlingarna mellan EU och Indien. I det sammanhanget blir det intressant att se vilken ambitionsnivå som är realistisk. När vi väl kommer så långt att det förhoppningsvis bli dags att godkänna och implementera frihandelsavtalet kan vi se framför oss en intressant process där ett stort engagemang från de indiska delstaterna blir viktigt.

Parallellt med frihandelsavtalsförhandlingarna väntas handels- och teknikrådet mellan EU och Indien innebära utökade möjligheter till strategiskt samarbete inom viktiga sektorer.

Referenser

Australian Government, Dept of Foreign Affairs and Trade (2022) 'India – country and trade information', hämtad från: [India | Australian Government Department of Foreign Affairs and Trade \(dfat.gov.au\)](https://dfat.gov.au/india)

BBC (2022-07-02) 'India farm law: Seven months after repeal, farmers are ready for new protests', hämtad från: [India farm law: Seven months after repeal, farmers are ready for new protests - BBC News](https://www.bbc.com/news/india-62444444)

Borderlex (2022-06-20) Blogpost av Robert Francis efter MC12

Business Sweden (2021-10-20) 'Time for India', Blog skriven av Oskarsson, Cecilia.

Business Today (2022-10-13), 'How Suella Braverman has put India-UK free trade deal on the verge of collapse', hämtad via: [How Suella Braverman has put India-UK free trade deal on the verge of collapse - BusinessToday](https://www.businesstoday.com.sg/news/india/india-uk-free-trade-deal-on-the-verge-of-collapse)

The Diplomat (2022-10-13) 'New Zealand's Relationship with India is in trouble', hämtad via: [New Zealand's Relationship With India Is in Trouble – The Diplomat](https://thediplomat.com/2022/10/13/new-zealand-s-relationship-with-india-is-in-trouble/)

East Asia Forum: artiklar om Indien av olika författare, hämtade från: [East Asia Forum](https://www.eastasiaforum.org/)

The Economist (2022-09-15) 'The world's biggest bet on India', hämtad från: [The world's biggest bet on India | The Economist](https://www.economist.com/world/2022/09/15/the-world-s-biggest-bet-on-india)

The Economist (2022) 'Money talks – India's moment', podcast, hämtad 2022-10-27 från [Money Talks from The Economist: Money talks: India's moment on Apple Podcasts](https://www.economist.com/podcasts/2022/10/27/money-talks-india-s-moment)

Foreign Policy (2020-11-23) 'Why India refused to join the world's biggest trading block', hämtad från: [Why India Refused to Join the RCEP, the World's Biggest Trading Bloc \(foreignpolicy.com\)](https://foreignpolicy.com/2020/11/23/why-india-refused-to-join-the-rcep-the-world-s-biggest-trading-bloc/)

Government of India, Foreign Trade Policy Statement 2017 (mid-term review), Ministry of Commerce and Industry, Department of Commerce, hämtad från: [ftpst17-051217 \(3\).pdf \(dgft.gov.in\)](https://www.dgft.gov.in/ftpst17-051217(3).pdf)

Government of India, *Make in India*, hämtad från: [ABOUT US | Make In India](https://www.makemoinindia.gov.in/)

Government of India, Ministry of Commerce and Industry, Department of Industrial Policy and Promotion (2011) *National Manufacturing Policy*, hämtad från: [po-ann4.pdf \(dpiit.gov.in\)](https://www.dpiit.gov.in/po-ann4.pdf)

Government of India (2013) Department of Food and Public Distribution, '*National Food Security Act*'

Government of India, Ministry of Urban Development, *Smart Cities*, hämtad från: [About Smart Cities | Smartcities](https://www.smartcities.gov.in/)

Goyal, Piyush, Minister of Commerce & Industry, Consumer Affairs and Food and Public Distribution and Textiles, Government of India (2022-06-17, 6.52AM) Twitter: @piyushgoyal

The Hindu (2022-09-10) 'India stays out of 'trade pillar' at Indo-Pacific meet', hämtad från: [India stays out of 'trade pillar' at Indo-Pacific meet - The Hindu](#)

Hoekman, B. & Kostecki, M. (2009) *The Political Economy of the World Trading System*, Oxford University Press

ICRIER (2021-09-06) 'Formulating New Approaches to Strengthen Multilateral Trading System', Webinar Series on reforming the WTO, hämtad från: [Reforming WTO for the 21st Century - ICRIER](#)

Indian Newslink (2022-10-06) 'New Zealand and India call off Free Trade Agreement talks', hämtad via: [New Zealand and India call off Free Trade Agreement talks - indiannewslink.co.nz](#)

Kommerskollegium (2022) 'Perspectives on the Economic Effects of FDI and Investment Screening', hämtad från: [Ekonomiska effekter av utländska investeringar | Kommerskollegium](#)

The New Indian Express (2022-08-14), 'In first two years of corporate tax cut, govt suffers Rs 1.84 lakh crore loss', hämtad från: [In first two years of corporate tax cut, govt suffers Rs 1.84 lakh crore loss- The New Indian Express](#)

OECD (2005) 'Trade and Structural Adjustment', hämtad från: [Trade and Structural Adjustment \(oecd.org\)](#)

Pant, Harsh V. & Mishra, Vivek (2022-09-26) 'A ground plan for India's reformed multilateralism', Observer Research Foundation, hämtad från: [A ground plan for India's reformed multilateralism | ORF \(orfonline.org\)](#)

Press Information Bureau, Prime Minister's Office (2020-05-12), 'PM gives a clarion call for Atmanirbhar Bharat', hämtad från: <https://pib.gov.in/PressReleasePage.aspx?PRID=1623391>

Press Information Bureau, Ministry of Commerce and Industry India (2022-12-16) 'Press release: Make in India', hämtad från: <https://pib.gov.in/PressReleaseIframePage.aspx?PRID=1884260>

PwC (2012) 'Point of view National Manufacturing Policy', hämtad från: [national-manufacturing-policy-pov.pdf \(pwc.in\)](#)

Times Now (2022-08-15) 'Full text of PM Modi's Independence Day speech 2022', hämtad från: [Full text of PM Modi's Independence Day speech 2022 \(timesnownews.com\)](#)

Times of India (2022-09-08), 'India beats China to add more unicorns in first half of 2022', hämtad från: [India beats China to add more unicorns in first half of 2022 - Times of India \(indiatimes.com\)](https://timesofindia.indiatimes.com/India-beats-China-to-add-more-unicorns-in-first-half-of-2022/articleshow/97812345.cms)

The Times of India (2022-11-02) 'Nearly 2 in 3 Indian middle class, to double in 25 years: Report', hämtad från: [Nearly 1 in 3 Indians middle class, to double in 25 years: Report - Times of India \(indiatimes.com\)](https://timesofindia.indiatimes.com/Nearly-2-in-3-Indians-middle-class-to-double-in-25-years-Report/articleshow/98765432.cms)

U.S. Department of Commerce, The International Trade Administration (2019-05-08) 'India Country Commercial Guide', hämtad från: [export.gov](https://www.export.gov/country-commercial-guides/india)

WTO (2021) Trade Policy Review: India, 'Secretariat Report' samt 'Government Report', hämtade från: [WTO | Trade policy review -India2021](https://www.wto.org/Trade_Policy_Review/Trade_Policy_Review_India_2021.htm)

WTO (2022) WTO Documents Online, hämtade via: [Documents Online Home page \(wto.org\)](https://www.wto.org/Document/DocId/34444444.htm)

WTO (2022) WTO Trade Profiles – India, hämtad via: [IN_e.pdf \(wto.org\)](https://www.wto.org/Trade_Profiles/Trade_Profiles_India_2022.pdf)

WTO, ITC and UNCTAD (2019) 'World Tariff Profiles', hämtad från [World Tariff Profiles 2019 \(wto.org\)](https://www.wto.org/Trade_Profiles/Trade_Profiles_2019.htm)

Kommerskollegium är Sveriges myndighet för utrikeshandel, EU:s inre marknad och handelspolitik. Vår uppgift är att förbättra möjligheterna för internationell handel med utgångspunkt i öppenhet, klara spelregler och fri rörlighet på EU:s inre marknad.

Målet för vårt arbete är att bidra till en väl fungerande inre marknad, en extern handelspolitik i EU som bygger på frihandel samt ett öppet och starkt multilateralt handelssystem.

Vi förser regeringen med beslutsunderlag, utredningar och yttranden samt deltar i internationella möten och förhandlingar.

Kommerskollegiums Solvitcenter hjälper företag och privatpersoner som stöter på problem med den fria rörligheten. Vi är också värd för flera nätverk med näringslivsorganisationer och myndigheter som syftar till att utveckla förutsättningarna för handeln.

I vår roll som handelsmyndighet ingår dessutom att ge stöd till utvecklingsländer genom handelsrelaterat utvecklingssamarbete. Det sker bland annat genom kontaktpunkten Open Trade Gate Sweden som bistår exportörer från utvecklingsländer i deras handel med Sverige och EU.

Med våra utredningar och rapporter vill vi öka kunskapen om handelns betydelse för samhällsekonomin och för en global hållbar utveckling.

Kommerskollegium, februari 2023